

## BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC VỊ TRÍ CẦN TUYỂN DỤNG

### I. THÔNG TIN CHUNG

<b>Vị trí</b>	Nhân viên phát triển kinh doanh mảng kết cấu thép
<b>Đơn vị</b>	Chi nhánh Cơ điện
<b>Nơi làm việc</b>	45 Đường số 2, Phường Trường Thọ, Thành phố Thủ Đức
<b>Số lượng</b>	01
<b>Mức lương</b>	12.000.000 – 16.000.000 VNĐ
<b>Thời gian làm việc</b>	Thứ 2 đến Thứ 7 (07h30 – 17h00)

### II. MỤC ĐÍCH CÔNG VIỆC

Chịu trách nhiệm tìm kiếm, xây dựng chiến lược kinh doanh, mở rộng thị trường và phát triển Khách hàng qua việc tư vấn các giải pháp/sản phẩm/dịch vụ liên quan đến kết cấu thép cho các Công trình Điện và Nhà xưởng Công nghiệp, đồng thời phối hợp với các bộ phận kỹ thuật để triển khai, hoàn thành các Dự án và đạt mục tiêu doanh số, phát triển thị trường bền vững.

### III. CÁC CÔNG VIỆC THỰC HIỆN

Stt	Trách nhiệm và nhiệm vụ
<b>1</b>	<b>Trách nhiệm và nhiệm vụ chính</b>
	<p><b>a) Phát triển thị trường và Tìm kiếm khách hàng:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Nghiên cứu thị trường, phân tích xu hướng và xác định cơ hội kinh doanh trong ngành kết cấu thép;</li> <li>- Xây dựng chiến lược kinh doanh ngắn hạn, trung hạn và dài hạn nhằm đạt mục tiêu doanh thu;</li> <li>- Duy trì liên kết với Khách hàng hiện hữu, đảm bảo mức độ hài lòng và phát triển doanh số từ Khách hàng cũ;</li> <li>- Tìm kiếm, mở rộng mạng lưới Khách hàng tiềm năng trong các lĩnh vực như Nhà máy sản xuất, Kho bãi, Trung tâm logistics, Nhà xưởng công nghiệp, Trạm biến áp, Bãi xe năng lượng mặt trời, Kết cấu phụ trợ,...;</li> <li>- Tiếp cận, phát triển và duy trì mối quan hệ với các Chủ đầu tư, Tổng thầu EPC, Nhà thầu cơ điện, Đơn vị tư vấn Thiết kế và Thi công cùng các Đối tác liên quan;</li> <li>- Theo dõi thông tin về các Dự án Điện, Công nghiệp để tham gia đấu thầu hoặc chào giá.</li> </ul>

Stt	Trách nhiệm và nhiệm vụ
	<p><b>b) Quản lý doanh số và hiệu suất kinh doanh:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Tư vấn các giải pháp thiết kế và sản xuất kết cấu thép chuyên biệt để phục vụ tối ưu cho Khách hàng trong ngành Điện và Công nghiệp;</li> <li>- Phối hợp với Bộ phận Kỹ thuật để lập Hồ sơ chào giá, báo giá cùng phương án thi công và đàm phán, điều chỉnh Hợp đồng phù hợp theo yêu cầu;</li> <li>- Hỗ trợ Khách hàng trong suốt quá trình triển khai Dự án hoặc thực hiện Hợp đồng, đảm bảo sự hài lòng và duy trì quan hệ hợp tác lâu dài;</li> <li>- Lập Kế hoạch doanh số, ngân sách kinh doanh để đạt chỉ tiêu doanh thu được giao;</li> <li>- Xây dựng, đào tạo và quản lý Đội ngũ kinh doanh để nâng cao hiệu quả bán hàng, quảng bá và nhận diện thương hiệu.</li> </ul> <p><b>c) Hợp tác nội bộ và Phát triển sản phẩm:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Làm việc chặt chẽ với Bộ phận Thiết kế, Sản xuất, Thi công để đảm bảo tiến độ và chất lượng sản phẩm;</li> <li>- Đề xuất các cải tiến về Sản phẩm, Dịch vụ để nâng cao năng lực cạnh tranh;</li> <li>- Giám sát việc thực hiện Hợp đồng, hỗ trợ Khách hàng trong quá trình Vận hành và Bảo trì;</li> <li>- Phối hợp xử lý các vấn đề phát sinh liên quan đến Hợp đồng, Thanh toán, Nghiệm thu.</li> </ul> <p><b>d) Báo cáo và Đánh giá kết quả kinh doanh:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Theo dõi, đánh giá và báo cáo kết quả kinh doanh, doanh số, khách hàng, thị trường định kỳ cho Ban lãnh đạo;</li> <li>- Phân tích kết quả kinh doanh, đề xuất chiến lược để tăng trưởng doanh thu;</li> <li>- Cập nhật tình hình thị trường, đối thủ cạnh tranh và đề xuất cải tiến.</li> </ul>
2	<b>Nhiệm vụ khác</b>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Phối hợp thực hiện công việc cùng các Phòng ban khác;</li> <li>- Thực hiện công việc khác liên quan theo yêu cầu của cấp trên.</li> </ul>

#### IV. CÁC KẾT QUẢ CẦN ĐẠT ĐƯỢC

Stt	Kết quả cần đạt được
1	Xây dựng cơ sở dữ liệu một cách khoa học, có hệ thống để theo dõi, quản lý để định kỳ báo cáo kết quả/ tiến trình thực hiện hàng tuần/ tháng/ quý.
2	Thiết lập và duy trì mạng lưới quan hệ hợp tác với các đơn vị trong Công ty và với các đối tác bên ngoài, để nâng cao hiệu quả của Đơn vị.

## V. CÁC YÊU CẦU

Giới tính	Nam
Trình độ học vấn	<p>Tốt nghiệp Đại học/Cao đẳng các chuyên ngành:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Kinh tế, Quản trị kinh doanh, Marketing có kiến thức về Kỹ thuật</li> <li>- Xây dựng, Cơ khí, Điện – Điện tử hoặc các ngành liên quan có tư duy Kinh doanh.</li> </ul>
Kiến thức	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Am hiểu về Kết cấu thép, Thiết kế, Thi công và Quy trình đấu thầu Dự án.</li> <li>- Hiểu biết về Quy trình bán hàng B2B và thanh toán Hợp đồng.</li> </ul>
Kinh nghiệm	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Có kinh nghiệm từ 3-5 năm trong lĩnh vực kinh doanh, đặc biệt trong ngành Kết cấu thép, Cơ điện, Xây dựng, Cơ khí.</li> <li>- Ưu tiên có mối quan hệ trong ngành Xây dựng, Cơ điện, Tổng thầu EPC, Nhà máy điện, đặc biệt là với Chủ đầu tư, Nhà thầu,...</li> </ul>
Trình độ ngoại ngữ	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Tiếng Anh cơ bản.</li> <li>- Biết Tiếng Trung là một lợi thế.</li> </ul>
Trình độ công nghệ thông tin	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Sử dụng thành thạo các MS Office.</li> <li>- Biết sử dụng AutoCAD cơ bản là lợi thế.</li> </ul>
Các năng lực yêu cầu	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Có khả năng đọc hiểu bản vẽ kỹ thuật, bóc tách khối lượng cơ bản;</li> <li>- Kỹ năng giao tiếp, đàm phán, thuyết phục và thương thảo Hợp đồng tốt.</li> <li>- Kỹ năng phân tích thị trường, tìm kiếm và phát triển khách hàng.</li> <li>- Kỹ năng lập kế hoạch và quản lý công việc hiệu quả, chịu được áp lực công việc, có tinh thần trách nhiệm cao;</li> <li>- Có khả năng làm việc độc lập và theo nhóm;</li> <li>- Có khả năng lãnh đạo đội ngũ, lập kế hoạch và thực thi chiến lược kinh doanh.</li> </ul>

Phẩm chất cá nhân	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Chủ động, nhanh nhẹn, có tinh thần trách nhiệm cao.</li> <li>- Có khả năng làm việc độc lập và phối hợp nhóm hiệu quả.</li> <li>- Chịu được áp lực doanh số và có tinh thần cầu tiến.</li> </ul>
Yêu cầu khác	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Có nguyện vọng gắn bó và làm việc dài hạn;</li> <li>- Sẵn sàng đi công tác để gặp gỡ khách hàng và khảo sát Dự án.</li> </ul>
Thời gian cần tuyển dụng	Trong Quý II/2025

## **VI. QUYỀN LỢI**

- Mức lương cạnh tranh và có thưởng ngày Lễ, Tết, thưởng cuối năm theo tình hình kinh doanh của Công ty;
- Được tham gia đầy đủ các chế độ của Người lao động theo quy định của nhà nước (BHXH, BHYT, BHTN...) và Bảo hiểm sức khỏe;
- Khám sức khoẻ định kỳ hàng năm;
- Hỗ trợ công tác phí, phương tiện di chuyển đến Trụ sở làm việc, công tác;
- Chế độ ốm đau, thai sản theo quy định, chế độ nghỉ phép năm;
- Tham gia các hoạt động phong trào Thi đua, Văn hoá, Văn Nghệ, Thể thao do Công ty tổ chức.